



JOHIX
PERCHÈ COMPRARLO?

INDICE

CHI SIAMO	5
FOUNDERS	6
VISION&MISSION	8
BUSINESS MODEL	11
ELEMENTI DISTINTIVI	14
PARLANO DI NOI	18
CI HANNO SCELTO	19
COS'È JX?	21
A CHI E' RIVOLTA	23
BENEFICI	28
PRODOTTI DA OFFRIRE A NOLEGGIO O IN ABBONAMENTO - TIPOLOGIA DI CLIENTI	31
NOLEGGIO OPERATIVO ED ABBONAMENTO	33
I PRODOTTI DI JOHIX	34
SOSTENIBILITA'	46
BUSINESS CASES	48



Chi siamo

**Johix abilita le imprese
ad offrire i propri prodotti
in modalità «as a service»
con un processo
semplice e digitale**

Johix mette a disposizione dei propri Partners il know-how specifico ed un asset tecnologico, sviluppato appositamente, per la gestione end-to-end di una nuova offerta commerciale di «renting & subscription», più sostenibile ed innovativa, senza stravolgerne il loro modello di business, storicamente legato alla vendita.



Founders

Andrea Francalancia

CO-FOUNDER
CEO & CFO
BoD Member

Precedentemente ha gestito due exit nel settore Oil&Gas e food in qualità di CEO/CFO
+20 anni nel settore finanziario



Luca Camagni

CO-FOUNDER
BoD Member

Gestione di progetti innovativi a supporto al fundraising



Michele Morabito

CO-FOUNDER

Founder di Core Angels Italia e CFO in Wanan Luxury (start up fashion). 5+ anni di esperienza come consulente per differenti start up

Vision & Mission

Accelerare la transizione dall'economia del possesso all'economia dell'accesso.

Diventare il punto di riferimento per le aziende, che vogliono offrire i propri prodotti in modalità «as a service», attraverso una piattaforma digitale, che permetta l'adozione di un modello di business circolare.

Business Model

Con Johix offri ai tuoi clienti beni «as a service»

La servitizzazione rappresenta un cambiamento strategico che spinge le aziende a spostarsi dalla vendita di prodotti singoli verso la fornitura di un pacchetto di prodotto e servizi collegati, come manutenzione, beni di consumo e assistenza tecnica. L'obiettivo è quello di stabilire relazioni a lungo termine con i clienti, generare ricavi costanti e differenziarsi dalla concorrenza.

Johix trasforma i beni ed i servizi dei propri partners in pacchetti da offrire con contratti di noleggio o abbonamento



Business Model

Renting & subscription enabler

Johix agisce da «enabler» per aziende che vogliono introdurre la formula del renting o della subscription nella propria proposizione commerciale.

Il nostro business model permette ad ogni distributore di beni strumentali, software beni consumo, o servizi di offrire ai propri clienti prodotti in modalità «as a service», a prescindere dalle capabilities e infrastrutture in suo possesso.

I clienti pagano un canone mensile che include non solo il bene, ma anche i servizi.

Elementi distintivi

I nostri elementi distintivi rispetto ai competitors

Nel nostro DNA c'è una spinta all'innovazione. L'esperienza pluriennale del nostro team nel condurre progetti pilota complessi, anche con realtà internazionali, in modalità «Open Innovation», ne assicura le capacità di portare a termine progetti speciali, costruiti ad-hoc sugli obiettivi dei Partner



Ci hanno scelto oltre 150 Partners tra cui



Elementi distintivi



CROSS-CATEGORY

Con Johix puoi proporre il noleggio di qualsiasi bene strumentale o l'abbonamento di qualsiasi bene di consumo o servizio, a differenza dei competitors che scelgono di specializzarsi in alcuni settori.



ANYONE

Con Johix puoi proporre i servizi di noleggio e abbonamento ad aziende, start-up, privati, condomini, associazioni, a differenza dei competitors che concentrano l'offerta alle sole aziende con due anni di attività.



PIATTAFORMA TECNOLOGICA

Digitalizza, semplifica e velocizza i processi, liberando i Partners dalle attività burocratiche e rendendoli autonomi nella proposta commerciale. La piattaforma è integrabile, con le infrastrutture tecnologiche dei partners.



EXECUTION FOCUS

L'esperienza pluriennale del team nel condurre progetti pilota complessi, anche di dimensioni internazionali, ne assicura le capacità di portare a termine progetti speciali, costruiti ad-hoc sugli obiettivi dei Partners.



OMNICHANNEL

Con Johix puoi portare l'esperienza del noleggio e dell'abbonamento nelle trattative private, negli stores fisici e negli e-commerce.



MAGGIORE SOSTENIBILITA'

Johix promuove l'adozione un modello di business circolare, incentivando i partners al ritiro ed al ricondizionamento dei beni usati.



ANTICIPO DEI FLUSSI DI CASSA

Con Johix anticipi tutti i flussi finanziari dei contratti di noleggio e abbonamento e migliori significativamente i flussi di cassa. Incassi subito non solo il valore del bene, ma anche il valore dei servizi che svolgerai in futuro.



ESTESO NETWORK DI PARTNERS FINANZIARI

Grazie alle partnership con molteplici partners, Johix incrementa la capacità di soddisfare i fabbisogni dei Partners e dei loro clienti.

Parlano di noi

“ Johix, startup di e-renting che abilita le aziende, dalle multinazionali alle Pmi, ad entrare nel mercato del noleggio e della subscription economy.

millionaire

[Leggi l'articolo](#)

MF | MILANO FINANZA

[Leggi l'articolo](#)

Il Sole 24 ORE

[Leggi l'articolo](#)

Italia Oggi

[Leggi l'articolo](#)

CORRIERE DELLA SERA

[Leggi l'articolo](#)

Ci hanno scelto

AKUIS

ALPHAMOBILITY

ATREX

3M
BIO-MED

Ceraldi

DILC

esthébeauty
more and more™

EUROFIT
COMPANY
esperti in elettrofisiologia dal 1956

GetLed

Globofit WELLNESS EQUIPMENT

HOTEL SPA

IKEA

imecon

KlinMak
keep clean

LUCKY MUSIC NETWORK

MBIT

MODUL POINT

PADEL CORPORATION

PIGRECO
monoblocchi

Piscine Castiglione

RISTOFAST

Roboticlever
integrating innovation in healthcare

ShowWine

SILOS&SILOS

GRUPPO SLYOU
ITALIA

Sonora S.r.l.
Società di Ingegneria
Laboratorio Accreditato di Taratura

T.M.T. pretoborica metalica

ungari
SOLUZIONI PER L'INTALOGISTICA

WATERPROOFING

EXTRA
PERGOLE

bolferoski

Electrolux PROFESSIONAL

MARTEX

NOVELLINI

STA
Società Trattamento Acque

Stenal



Cos'è JX?

La piattaforma creata per le aziende per offrire i propri beni a noleggio o in abbonamento

È la soluzione che ti permette di semplificare e massimizzare le vendite di beni strumentali (noleggio operativo) e di servizi o beni di consumo (abbonamento), migliorando i flussi di cassa.



**Tu vendi a Johix,
incassi subito e noi offriamo i
tuoi prodotti a noleggio
o in abbonamento.**

La piattaforma Web JX



Una soluzione tecnologica

Per la gestione digitale delle attività di affidamento e sottoscrizione dei contratti di noleggio e abbonamento

A chi è rivolta JX?

Aziende

Tutti i servizi di Johix transitano dalla piattaforma JX e sono destinati alle aziende di qualsiasi settore merceologico che desiderano offrire alla propria clientela B2B o B2C, pagamenti flessibili tramite contratti di noleggio o abbonamento

Realtà finanziarie

JOHIX e la piattaforma JX sono anche la soluzione che permette a realtà finanziarie, come banche e società di leasing, di generare nuove opportunità di sviluppo, con l'ingresso nel mercato del noleggio e dell'abbonamento e l'integrazione della piattaforma.



per le imprese

A supporto delle **AZIENDE** con una **FORZA VENDITE** interna o composta da agenti, distributori o negozi, abbiamo sviluppato una piattaforma per la **sottoscrizione digitale di contratti di noleggio operativo**, di beni durevoli, o **contratti di abbonamento**, di servizi o beni di consumo, rivolti ad **aziende o privati**.

La piattaforma **semplifica il processo** per Vendor e cliente, è **disponibile in white label** con i colori e la grafica del Vendor, è **integrabile**, tramite API, con qualsiasi e-commerce e può essere utilizzata nelle trattative private, nei negozi fisici o negli e-commerce.



per le realità finanziarie

JX è una piattaforma già pronta e scalabile per istituti di credito o società di leasing che vogliono offrire alla propria clientela i servizi di noleggio o abbonamento, come strumenti finanziari alternativi al mondo bancario.

Le realtà finanziarie potranno:

Offrire ai propri clienti nuovi servizi di finanza alternativa, funzionali e veloci

Aumentare significativamente la propria redditività per cliente

Benefici per

le aziende

e per le realtà

finanziarie

Velocizzare il flusso di lavoro

Mentre la piattaforma gestisce le richieste di noleggio e abbonamento, guadagni tempo per le attività dove l'approccio umano fa la differenza.

Risparmiare sui costi

Automatizzi le attività burocratiche e ottimizzi i tuoi processi interni, ottenendo un notevole risparmio sui costi.

Integrare velocemente i tuoi servizi

Intervieni velocemente sulla piattaforma per adattarla al tuo processo di lavoro.

Offrire un'esperienza intuitiva ai tuoi agenti

Garantisci un'esperienza piacevole e intuitiva ai tuoi agenti che riusciranno a fare una richiesta di noleggio o abbonamento autonomamente.

Personalizzare il look delle interfacce

Adegui le interfacce all'identità visiva del tuo brand per rimanere coerente e riconoscibile su tutti i canali.

Risparmiare sui costi di formazione

Non avrai bisogno di fare una lunga formazione interna perché la piattaforma è semplice da utilizzare.

Integrare i tuoi strumenti

Puoi collegare la piattaforma a qualsiasi strumento già in uso all'interno della tua realtà (es. CRM, ERP, e-commerce o qualsiasi piattaforma aziendale).

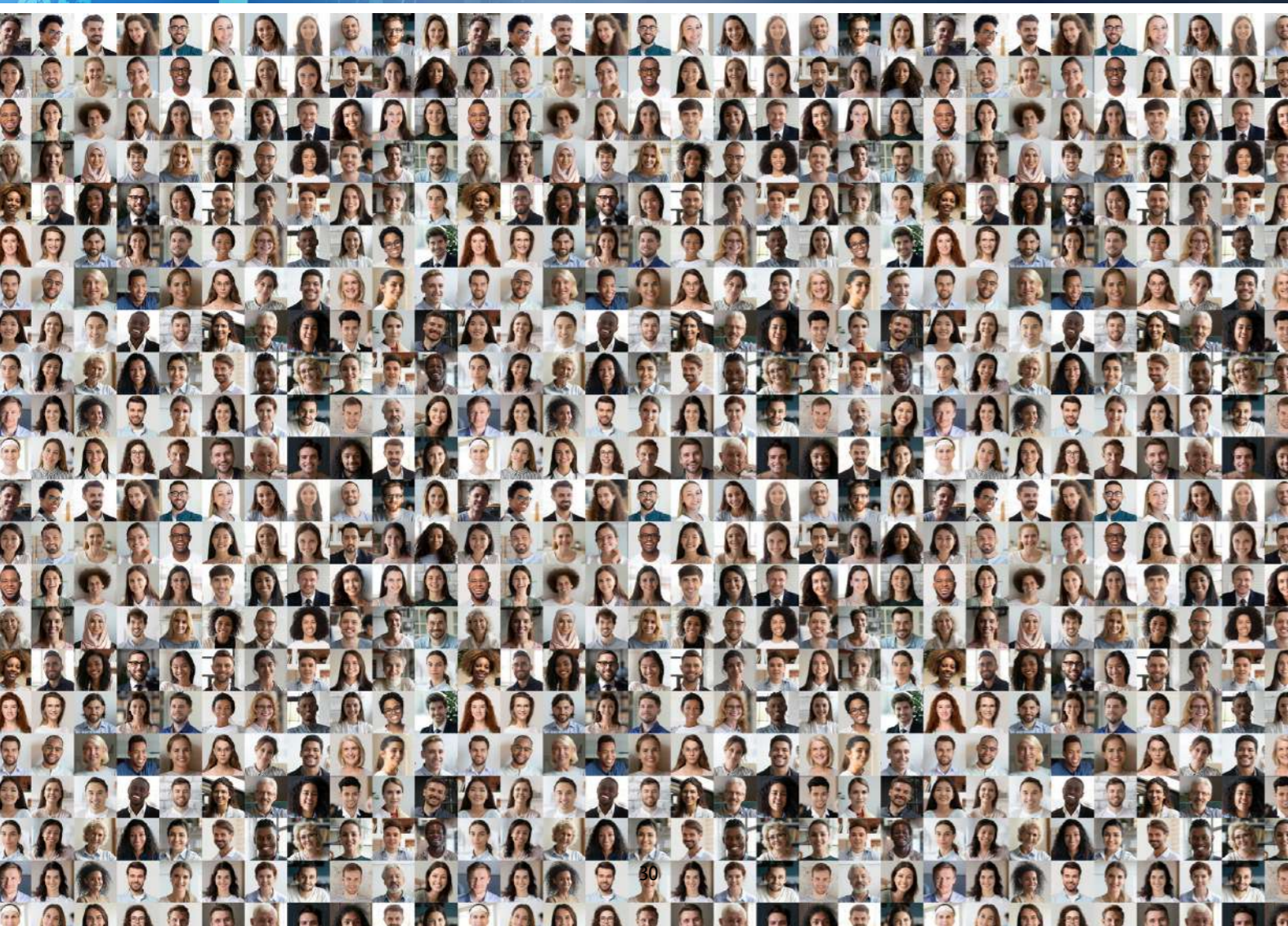
Avere un'offerta Custom made

La piattaforma di JOHIX è modulare, flessibile e scalabile. Può essere personalizzata in base al tuo tipo di prodotto e ai tuoi processi. Inoltre, ulteriori servizi finanziari (es. Leasing, factoring, ecc.) ed assicurativi potranno essere integrati nella piattaforma ad hoc.



Quali prodotti puoi offrire a noleggio o in abbonamento?

Con Johix è possibile noleggiare qualsiasi bene, di qualsiasi categoria merceologica, nuovo o usato. Grazie all'abbonamento, puoi offrire pagamenti flessibili anche per servizi e beni di consumo.



A quali clienti puoi offrire i tuoi prodotti "as a service"?

Con JX puoi offrire i tuoi prodotti a qualsiasi cliente, che siano aziende o privati. Puoi raggiungere i tuoi clienti qualsiasi canale commerciale, in trattativa privata, nel tuo store o nel tuo e-commerce



Noleggio operativo

ed abbonamento

Noleggio operativo ed abbonamento sono i due strumenti contrattuali per offrire **beni in modalità «as a service»**

Hanno molti punti in contatto:

non trasferiscono la proprietà del bene
sono temporanei con una data di inizio ed una data di fine
comportano il pagamento di canoni periodici

Ciò che li distingue è l'ambito di applicazione:

Il noleggio operativo è uno strumento di finanza alternativo al mondo bancario per accedere a **beni strumentali**

L'abbonamento è uno strumento per l'accesso continuo a **software, servizi o beni di consumo**

I prodotti

di Johix

Noleggio operativo

**Noleggio operativo
istantaneo**

**Noleggio operativo
Green**

Rent-Back

Abbonamento



Noleggio operativo

Noleggiare per vendere

Sei un produttore o un distributore B2B di beni strumentali? I tuoi clienti talvolta si trovano a dover rinunciare all'acquisto di tali beni e attrezzature? Ti piacerebbe offrire loro più opzioni per garantire che abbiano a disposizione gli strumenti indispensabili per il loro business? Perché non considerare l'opzione di fornire un servizio di noleggio per soddisfare le loro esigenze? Con l'opzione del noleggio, potrai offrire ai tuoi clienti una maggiore flessibilità. In cambio, potrai beneficiare di un flusso di entrate immediato, incrementare le vendite e mantenere clienti sempre più fedeli alla tua attività.

I VANTAGGI DEL NOLEGGIO OPERATIVO

- Crescita del volume d'affari, con l'inserimento dei servizi all'interno del contratto
- Miglioramento dei flussi di cassa e dei tempi di incasso
- Azzeramento del rischio sul credito
- Azzeramento dei costi associati all'attività di gestione del credito
- Fidelizzazione del cliente

REQUISITO MINIMO



CONTATTACI PER
ULTERIORI
INFORMAZIONI

I VANTAGGI DI SCEGLIERE JOHIX

- Grazie a JX, offri un'esperienza di noleggio semplice e personalizzata con il tuo brand
- Puoi offrire a noleggio beni nuovi e usati di qualsiasi categoria merceologica
- Aumenti esponenzialmente le probabilità di delibera positiva, grazie alle nostre partnership
- Ti liberi dell'attività burocratica di raccolta documentale per l'istruttoria
- Puoi ottenere un acconto sino al 30%, alla firma del contratto
- Ti offriamo gli strumenti per promuovere al meglio il tuo servizio di noleggio (marketing e formazione alla rete commerciale)



Noleggio operativo istantaneo

Delibera istantanea sui tuoi prodotti a noleggio

Da oggi puoi proporre i tuoi prodotti a noleggio con il vantaggio strategico della delibera istantanea che ti permette di chiudere immediatamente la trattativa senza attendere i tempi di un'istruttoria.

I VANTAGGI DEL NOLEGGIO OPERATIVO

- Crescita del volume d'affari, con l'inserimento dei servizi all'interno del contratto
- Miglioramento dei flussi di cassa e dei tempi di incasso
- Azzeramento del rischio sul credito
- Azzeramento dei costi associati all'attività di gestione del credito
- Fidelizzazione del cliente

I VANTAGGI DI SCEGLIERE JOHIX

- Chiudi immediatamente la trattativa commerciale, tramite la delibera istantanea, senza attendere i tempi dell'istruttoria
- Hai un vantaggio competitivo rispetto alla concorrenza
- Grazie a JX, offri un'esperienza di noleggio semplice e personalizzata con il tuo brand
- Puoi offrire a noleggio beni nuovi e usati di qualsiasi categoria merceologica
- Ti offriamo gli strumenti per promuovere al meglio il tuo servizio di noleggio (marketing e formazione alla rete commerciale)

REQUISITI MINIMI



POSSEDERE
UNA CARTA DI
CREDITO



INSTANT
CHECK JOHIX



CONTATTACI PER
ULTERIORI
INFORMAZIONI



Reduce



Reuse



Recycle

Noleggio operativo Green

Delibera istantanea sui tuoi prodotti a noleggio con opzione Green

Da oggi puoi proporre i tuoi prodotti a noleggio con il vantaggio strategico della delibera istantanea che ti permette di chiudere immediatamente la trattativa senza attendere i tempi di un'istruttoria.

...e se vuoi distinguerti sul mercato con un'offerta sostenibile, offri al tuo cliente la libertà di scegliere, a fine contratto, se prolungare il noleggio, restituire o acquistare il bene.

I VANTAGGI DEL NOLEGGIO OPERATIVO

Crescita del volume d'affari, con l'inserimento dei servizi all'interno del contratto

Miglioramento dei flussi di cassa e dei tempi di incasso

Azzeramento del rischio sul credito

Azzeramento dei costi associati all'attività di gestione del credito

Fidelizzazione del cliente

I VANTAGGI DI SCEGLIERE JOHIX

Ti distingui dal mercato, con un'offerta sostenibile, offrendo al tuo cliente la libertà di scegliere, a fine contratto se prolungare il noleggio, restituire o acquistare il bene

Offri un'opportunità di rinnovamento tecnologico

Incrementi la marginalità rimettendo in circolo il medesimo bene

Chiudi immediatamente commerciale la trattativa, tramite la delibera istantanea

Ti distingui dalla concorrenza

Con JX, esperienza di noleggio semplice e personalizzata con il tuo brand

Ti offriamo gli strumenti per promuovere al meglio il tuo servizio di noleggio (marketing e formazione alla rete commerciale)

REQUISITI MINIMI



POSSEDERE
UNA CARTA DI
CREDITO



INSTANT
CHECK JOHIX



CONTATTACI PER
ULTERIORI
INFORMAZIONI



Rent-Back

Hai bisogno di liquidità immediata?

Con il Rent Back vendi un bene di cui sei già in possesso, ottieni la liquidità, mantieni il possesso dei beni attraverso un contratto di noleggio operativo e riacquisti la proprietà con il pagamento dei canoni.

I VANTAGGI DEL RENT BACK

Alleggerimento dai cespiti aziendali.

Con il Rent Back, il venditore riacquista l'uso del capitale che altrimenti sarebbe vincolato alla proprietà del bene; allo stesso tempo, il venditore mantiene il possesso e l'uso continuato del bene per la durata del contratto di locazione.

Accesso continuo al bene venduto.

Anche dopo la vendita del bene, l'impresa conserva l'intero valore d'uso attraverso la contestuale sottoscrizione di un contratto di locazione, ovvero l'impresa continua ad avere pieno accesso al bene ceduto.

Condizioni flessibili del contratto di locazione.

Sia la durata del contratto di locazione che la recessione del bene al termine del periodo di locazione possono essere concordate singolarmente.

Nessun covenant finanziario.

Contrariamente ai prestiti bancari tradizionali, il Rent Back non contiene alcun covenant finanziario da rispettare. Il locatore ottiene i diritti di proprietà acquistando il bene locato ed è il locatore attraverso il contratto di leasing, ma non un prestatore.

REQUISITO MINIMO



CONTATTACI PER
ULTERIORI
INFORMAZIONI



Abbonamento

Entra nel mercato della subscription economy

Da oggi puoi proporre ai tuoi clienti l'abbonamento a 3/6 mesi sui tuoi prodotti di consumo, così da generare ricavi ricorrenti.

Il tuo cliente pagherà un canone mensile con la flessibilità di modificarlo ogni 3/6 mesi. Con il vantaggio della delibera istantanea chiudi immediatamente la trattativa, senza attendere i tempi di un'istruttoria.

I VANTAGGI DELL'ABBONAMENTO

- Fidelizzazione del cliente
- Generazione di ricavi ricorrenti più stabili e prevedibili
- Miglioramento dei flussi di cassa e dei tempi di incasso

I VANTAGGI DI SCEGLIERE JOHIX

- Chiudi immediatamente commerciale la trattativa, tramite la delibera istantanea, senza attendere i tempi dell'istruttoria
- Hai un vantaggio competitivo rispetto alla concorrenza
- Grazie a JX, offri un'esperienza di abbonamento semplice e personalizzata con il tuo brand
- Azzeramento del rischio sul credito
- Azzeramento dei costi associati all'attività di gestione del credito
- Ti offriamo gli strumenti per promuovere al meglio il tuo servizio di abbonamento (marketing e formazione alla rete commerciale)

REQUISITI MINIMI



POSSEDERE
UNA CARTA DI
CREDITO



INSTANT
CHECK JOHIX



CONTATTACI PER
ULTERIORI
INFORMAZIONI

La nostra SOSTENIBILITÀ ti conviene

**Johix è abilitatore
di un'economia circolare**

La **SOSTENIBILITÀ** può essere un vero affare!

Potrai attrarre una fetta di consumatori sempre più attenti a queste tematiche e desiderosi di flessibilità.

Potrai offrire ai clienti un'opportunità di rinnovamento tecnologico.

Potrai incrementare le marginalità, grazie alla rimessa in circolo del medesimo bene.



Business Case

Enabling



Bisogni evidenziati

Comprendere requisiti tecnologici e operativi per offrire i prodotti in modalità «**FURNITURE AS A SERVICE**»;

Testare il mercato con un'offerta «as a service» e 100% circolare dei prodotti in ottica adozione a medio-lungo termine di un modello di business circolare;

Eventuale scaling della soluzione su più paesi.

Caratteristiche canale di vendita del Vendor

Negozi fisici;

E-commerce (non oggetto del test di mercato).

Caratteristiche del prodotto

Valore ordine medio (AOV) pari a ca. 11K€.

Cosa abbiamo fatto

1. Analisi di fattibilità

Studio di mercato dell'arredo a noleggio in Italia ed Europa;

Disegno di processi coerenti con le Operations del Vendor;

Identificazione degli strumenti finanziari necessari per mantenere inalterato il Cash Flow ed modello di Business del Vendor (vendita)

Co-creazione della nuova Value Proposition;

Identificazione del pricing;

2. Test di mercato in 4 store fisici in 3 mesi

Customizzazione della piattaforma coerentemente con le necessità evidenziate dal vendor;

Johix ha sostituito il partner finanziario del vendor consentendo una gestione dei flussi di cassa intelligente;

Formazione alla rete vendita;

Supporto ai clienti finali.

Risultati

Il mercato è stato testato con successo (+200k€ di ordini) e si è scelto di proseguire con lo scaling su scala nazionale.

Cosa abbiamo perfezionato

Noleggio in store fisici;

Gestione diretta dell'aspetto finanziario del noleggio per una multinazionale;

Gestione di progetti internazionali.

Business Case

Enabling



Bisogni evidenziati

Aumentare l'utilizzo di prodotti finanziari associati ai propri prodotti, per incrementare le probabilità di affidamento dei clienti;

Ridurre l'effort della rete commerciale, nell'attività di raccolta del set documentale del cliente, richiesto dal partner finanziario;

Possibilità di includere i servizi accessori ai beni strumentali, nei contratti di noleggio.

Caratteristiche canale di vendita del Vendor

Rivenditori;

Rete agenti interna ed esterna.

Caratteristiche del prodotto

Valore ordine medio (AOV) pari a ca. 60K€.

Cosa abbiamo fatto

Co-creazione di una proposta commerciale comprensiva di beni strumentali e servizi al fine di fidelizzare il cliente finale nel lungo termine;

Identificazione di un pool ristretto di agenti (16) e distributori con cui testare la soluzione di Johix;

Personalizzazione della piattaforma;

Formazione ad-hoc della rete vendita del vendor sull'utilizzo della piattaforma e sugli strumenti finanziari utilizzati;

Supporto continuativo alla rete vendita.

Risultati

Progetto attualmente in corso.

Cosa abbiamo perfezionato

Applicazione della proposta Johix a società che eseguono vendita diretta, ma solo indiretta tramite distributori.

Business Case

Enabling



Bisogni evidenziati

Aumentare l'utilizzo di prodotti finanziari associati ai propri prodotti, per incrementare le probabilità di affidamento dei clienti;

Ridurre l'effort della rete commerciale, nell'attività di raccolta del set documentale del cliente, richiesto dal partner finanziario;

Possibilità di includere i servizi accessori ai beni strumentali, nei contratti di noleggio.

Caratteristiche canale di vendita del Vendor

Rivenditori;

Rete agenti interna ed esterna.

Caratteristiche del prodotto

Valore ordine medio (AOV) pari a ca. 18K€.

Cosa abbiamo fatto

Co-creazione di una proposizione commerciale comprensiva di beni strumentali e servizi al fine di fidelizzare il cliente finale nel lungo termine;

Identificazione di un pool ristretto di distributori (10) con cui testare la soluzione di Johix;

Estensione della convenzione con il Vendor ai loro distributori (100% plurimandatari);

Personalizzazione della piattaforma;

Formazione ad-hoc della rete dei distributori del vendor sull'utilizzo della piattaforma e sugli strumenti finanziari utilizzati;

Supporto continuativo alla rete vendita.

Risultati

Il mercato è stato testato con successo (+190k€ di ordini) e si è scelto di proseguire con lo scaling su scala nazionale.

Cosa abbiamo perfezionato

Applicazione della proposta Johix a società che eseguono vendita diretta, ma solo indiretta tramite distributori.

E-MAIL

info@johix.com

TELEFONO

800 773 997

+39 0376 1796559

DOVE SIAMO**Sede legale ed amministrativa:**

Via Principe Amedeo 37
46100 Mantova (MN) - Italy

Sede operativa:

Via Pietro Maroncelli 5
20154 Milano (MI) - Italy

www.johix.com





JOHIX
PERCHÈ COMPRARLO?